



Kleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestart zu sein

Stefan Dederichs

 **Download**

 **Online Lesen**

Kleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestart zu sein Stefan Dederichs

 [Download Kleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - ...pdf](#)

 [Online Lesen Kleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden ...pdf](#)

Kleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestart zu sein

Stefan Dederichs

Kleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestart zu sein Stefan Dederichs

Downloaden und kostenlos lesen Kleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestars zu sein Stefan Dederichs

192 Seiten

Kurzbeschreibung

Top-Verkäufer müssen keine Akquisestars sein!

Drei Kalttermine, zwei Unterschriften.

Das war die Abschlussquote von Stefan Dederichs. Damit war er der Top-Verkäufer, mit weitem Abstand. Sein Erfolgsrezept? Hatte er die bessere Ausbildung? War er gewiefter? Fleißiger? Talenterter? - Nichts davon! Der wahre Grund für seinen Erfolg: Er hasst die Kaltakquise! - Aber er liebt es, zu verkaufen. Also spezialisierte er sich darauf, die Abschlussquote zu erhöhen: Maximaler Umsatz mit so wenig Anrufen wie möglich.

In diesem Buch zeigt er alle seine Methoden und Techniken. Über den Autor und weitere Mitwirkende Stefan Dederichs ist Speaker, Trainer und Vollblutverkäufer. Zwanzig Jahre galt er als der erfolgreichste Verkäufer in seiner Branche und das, obwohl er Kaltakquise gehasst hat. Sein Erfolgsprinzip: eine außerordentlich hohe Effektivität. Aus drei Kaltterminen holt er zwei Unterschriften heraus.

Maximalen Umsatz mit so wenig Anrufen wie möglich? Stefan Dederichs weiß, wie das geht, und vermittelt sein gesamtes Know-how dazu in seinen Vorträgen und Trainings. Dabei zeigt er, dass man kein Hardseller sein muss, um hohe Abschlussquoten zu erlangen. Sympathie, Lockerheit und Freude kennzeichnen seine Arbeit ob im Kundengespräch, auf der Bühne oder im Seminar.

Nach Servicewüste Deutschland Begeisternd verkaufen (R. G. Fischer Verlag) ist Kleine Klappe, großer Umsatz sein zweites Buch.

Download and Read Online Kleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestars zu sein Stefan Dederichs #9WI4PZFKQTR

Lesen Sie Kleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestar zu sein von Stefan Dederichs für online ebookKleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestar zu sein von Stefan Dederichs Kostenlose PDF d0wnl0ad, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher, Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen, Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen Kleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestar zu sein von Stefan Dederichs Bücher online zu lesen. Online Kleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestar zu sein von Stefan Dederichs ebook PDF herunterladenKleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestar zu sein von Stefan Dederichs DocKleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestar zu sein von Stefan Dederichs MobipocketKleine Klappe, GROßER UMSATZ: Top-Verkäufer werden - auch ohne Akquisestar zu sein von Stefan Dederichs EPub